



AKUMA

APRESENTAÇÃO DE
SOLUÇÕES PARA EVOLUÇÃO
DIGITAL DE NEGÓCIOS

AKUMA.COM.BR



Seu negócio está pronto para crescer no digital?

Estratégia e execução para começar, organizar e expandir sua operação.

Soluções na medida para cada negócio.

Quem vai ajudar seu negócio a evoluir?

Somos a AKUMA. Há mais de uma década, conectamos estratégia, tecnologia e operação para empresas de diversos segmentos de pequeno, médio e grande porte.



Indústrias

Produção e canais digitais



Importadores

Portfólio e expansão



Distribuidores

Catálogo e operação



Pequenas empresas

Estrutura para começar

Preservamos a identidade e os dados dos nossos clientes, respeitando os compromissos contratuais de confidencialidade e proteção de dados.

Em qual momento sua empresa está?

A prioridade muda. A solução acompanha o estágio do seu negócio.



Vai começar do zero?

Canais, sistemas e preços ainda precisam sair do papel.

Definimos o plano e estruturamos contas, catálogo, integrações e entregas para iniciar a operação.



Vende B2B e quer entrar no online?

Sua oferta precisa chegar a novos compradores.

Criamos site ou portal B2B, catálogo e solicitações de orçamento conectadas ao comercial.



Já vende, mas quer escalar?

Margem apertada, estoque e tarefas manuais limitam o crescimento.

Revisamos canais, preços, campanhas e processos, com indicadores para orientar os ajustes.

Como seu negócio evolui para vender no digital?

Uma jornada que conecta presença, vendas e aprendizado contínuo.

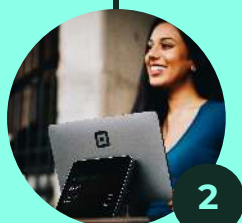


1

Estratégia

Definir público, oferta e metas para o negócio.

Visão



2

Marca

Transmitir confiança e diferenciar sua oferta.

Conversão



3

Tecnologia

Preparar canais, sistemas e jornada de compra.

Conversão



4

Conteúdo

Apresentar produtos e esclarecer as dúvidas.

Aquisição



5

Tráfego

Atrair pessoas para os seus canais de venda.

Aquisição



6

Análise de dados

Medir resultados e orientar os próximos ajustes.

Revisão

Quer saber como atuamos?

Você escolhe o apoio necessário. As modalidades podem se complementar.



Consultoria

Ensinamos seu time

Orientamos sua equipe a configurar, executar e gerir sistemas e contas, com processos e melhores práticas aplicados ao negócio.



Execução tecnológica

Criamos para você

Criamos contas em marketplaces, sites B2C ou B2B, integrações, automações com IA e os demais sistemas previstos no projeto.



Gestão

Cuidamos do dia a dia

Acompanhamos anúncios, preços, campanhas, estoque, pedidos e indicadores. Ajustamos a rotina e a performance dos canais contratados.

O que está travando seu crescimento?

Cinco frentes conectadas, com soluções concretas para a sua empresa.



Onde apresentar e vender?

Marketplaces, loja virtual, sites e portais B2B. Presença e conteúdo nas redes sociais.



Como atrair e converter?

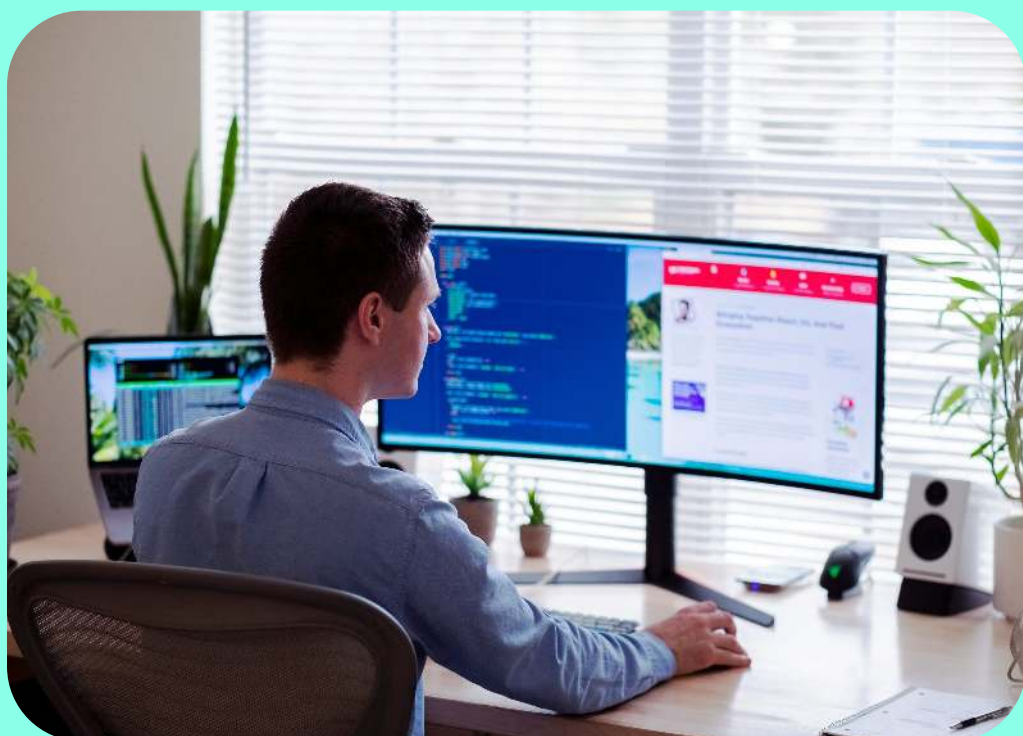
Tráfego pago, gestão de redes sociais, criação de conteúdo, analytics e relatórios de performance.



Como organizar a margem?

Precificação, finanças e conciliação, estoque, abastecimento, logística e fulfillment.

Como sustentar a escala?



Quais sistemas precisam funcionar juntos?

ERPs, hubs e integrações. Criação de sites e lojas em marketplaces. Chatbots, automação, gestão com IA e desenvolvimento de sistemas.



Como preparar sua equipe?

Consultoria estratégica, treinamento aplicado, processos documentados, rotina de gestão e leitura de indicadores.

Quer começar a vender ou precisa que cuide de seus marketplaces?

Consultoria e gestão em todos os marketplaces, com estratégia adequada a cada canal.



Mercado Livre



Amazon



Shopee



Magalu



TikTok Shop



Kwai Shop



iFood



Rappi



Netshoes



Temu



AliExpress



SHEIN

Como a AKUMA apoia seus marketplaces?



Consultoria

Treinamos seu time com estratégias e melhores práticas para operar e gerir os canais.

Implantação

Criamos suas contas, organizamos catálogo e anúncios e configuramos integrações e logística.

Gestão contínua

Cuidamos dos preços, pedidos, estoque, campanhas e acompanhamento da performance.

Sua equipe ainda faz tudo manualmente?

A AKUMA conecta a tecnologia aos processos reais da operação.



ERPs e hubs

Configuração e conexão dos sistemas de gestão e dos canais de venda.



Sites e lojas

Desenvolvimento B2C e B2B, catálogos e implantação de lojas em marketplaces.



Logística integrada

Regras de envio e comunicação de estoque, pedidos e entregas entre sistemas.



Chatbots e IA

Atendimento automatizado, qualificação e gestão de rotinas com supervisão humana.



Sistemas sob medida

Desenvolvimento de aplicações e automações conforme o processo e o escopo.

Seu investimento em mídia traz clareza?

Campanhas, conteúdo e dados para acompanhar a geração de demanda e as oportunidades.



Campanhas de busca e mídia conforme a estratégia.



Facebook e Instagram com público e criativos alinhados.



ChatGPT Ads

Campanhas conforme disponibilidade e elegibilidade da conta.



Marketplaces

Mídia dentro dos canais, conectada ao catálogo e às ofertas.

Criação de conteúdo e peças, páginas de conversão, acompanhamento de indicadores e ajustes de campanhas.

A AKUMA também cuida do tráfego pago do seu site, e-commerce ou marketplace.

Como a estrutura vira uma operação real?

A implantação conecta cada etapa antes de acompanhar a rotina de vendas.

01 Diagnóstico

Canais, produtos, custos e prioridades.
Escopo, responsáveis e plano de execução.

02 Configuração

Contas, ERP e hub. Dados fiscais validados pela contabilidade e regras comerciais.

03 Preparação

Catálogo, preços, estoque e logística.
Frete, prazos, fulfillment e formas de envio.

04 Ativação

Testes de pedidos, estoque e emissão fiscal. Validação da comunicação entre sistemas e abertura dos canais.

05 Gestão

Acompanhamento de pedidos, campanhas, abastecimento e indicadores.
Ajustes contínuos no escopo contratado.

A AKUMA estrutura e acompanha o escopo. Sua empresa fornece dados, acessos e aprovações. Prazos, ferramentas e responsabilidades ficam definidos na proposta.

Como contratar a AKUMA?

Uma proposta sob medida, com etapas claras para começar.



PASSO 01

Reunião inicial

Converse com um especialista para entendermos as necessidades da sua empresa.



PASSO 02

Proposta sob medida

Receba as soluções para o negócio, com opções modulares e pacotes promocionais.



PASSO 03

Aceite e documentos

Aprove a proposta e envie a documentação da empresa para formalizarmos a contratação.



PASSO 04

Contrato digital

Receba o contrato de prestação de serviços e assine digitalmente via DocuSign.



PASSO 05

Reunião de kick-off

Agendamos a reunião para apresentar o time, alinhar os acessos e esclarecer dúvidas.



Vamos conversar sobre seu negócio e conhecer nossas soluções?

Conte seu momento. Vamos
identificar o apoio certo para a sua
empresa.

Falar pelo WhatsApp

 +55 (19) 99014-4076

 comercial@akuma.com.br

 www.akuma.com.br